

amptalk 株式会社が SB C&S と初めての ディストリビューター契約を締結

～SB C&S はセールスイネーブルメントツール「アンプトーク」の提供開始～

オンライン商談の書き起こしや分析・要約などが可能なセールスイネーブルメントツール「アンプトーク」を提供する amptalk 株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：猪瀬 竜馬、以下「amptalk」）と IT 流通ビジネスを担う SB C&S 株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO：溝口 泰雄、以下「SB C&S」）は、ディストリビューター契約を締結しました。



新型コロナウイルス流行以来、営業活動はオンラインが主流となり、アフターコロナであってもオンラインでの営業活動は持続すると想定されています。また多くの企業では、オンライン商談への移行対応だけでなく、営業活動の属人化や営業人材の育成、インサイドセールス（IS）・フィールドセールス（FS）・カスタマーサクセス（CS）※の連携、情報共有などの課題を抱えています。

そのような社会の流れの中で、あらゆる情報を数値化し、分析することで営業活動の最適化と効率化を目指す“セールスイネーブルメント”の実現に多くの企業が取り組んでいます。

「アンプトーク」を用いることで、IP 電話からビデオ会議まで自動書き起こし・分析を行うことができ、どの企業でも簡単かつ安価にセールスイネーブルメントを実現することが可能となります。

今回の契約締結により、SB C&S の全国 1 万 2000 社の販売ネットワークを活用して、さらなる導入拡大を目指します。

両社は「アンプトーク」の提供を通し、あらゆる業種、あらゆる規模の企業のビジネスを支援し、営業組織における効率化や生産性向上に貢献していきます。

※インサイドセールス（IS）：幅広く見込み顧客に対してアプローチする営業手法

フィールドセールス（FS）：成約率の高い案件に注力する営業活動

カスタマーサクセス（CS）：顧客のビジネスの成功のため顧客に能動的に関わっていく活動

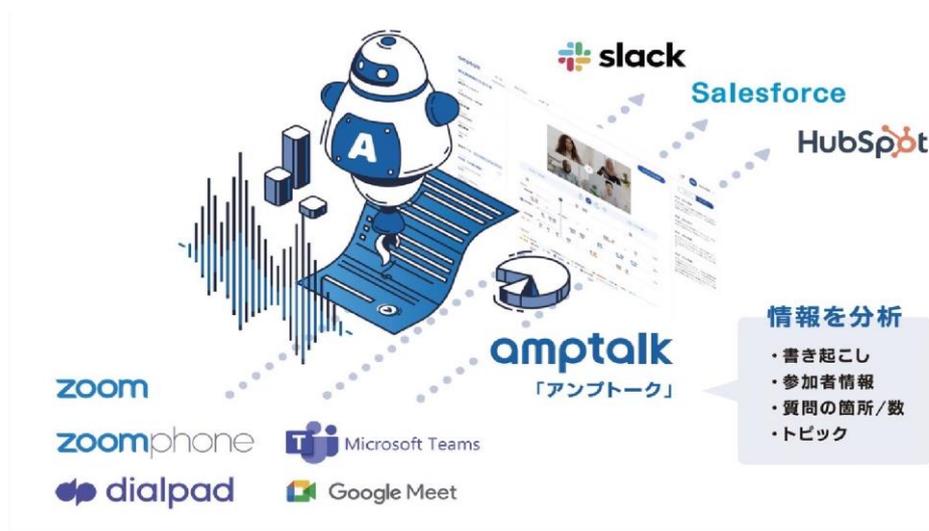
【「アンプトーク」概要】

「アンプトーク」は、IP 電話やテレビ会議システムなどあらゆるコミュニケーションツールと連携し、オンライン商談や通話を自動で書き起こし・要約・解析し、Salesforce / HubSpot / Slack に自動出力することで、オンライン商談を自動化・可視化します。

「アンプトーク」を用いることで、あらゆる企業のセールスイネーブルメントを実現し、インサイドセールスからフィールドセールス、カスタマーサクセスまで営業組織全体の生産性向上を支援します。

連携しているツール

- ・ (ビデオ会議) Zoom Meetings , Microsoft Teams , Google Meet
- ・ (IP 電話) Dialpad, Zoom Phone
- ・ (SFA) Salesforce, HubSpot
- ・ (チャット) Slack



amptalk 株式会社 代表取締役社長 猪瀬 竜馬 コメント

当社は Zoom Phone, Dialpad などの IP 電話や Zoom, Teams, Meet などのビデオ会議ツールと連携し、自動書き起こしから SFA への入力を自動化することで、インサイドセールスからフィールドセールス、カスタマーサクセスまで一気通貫で工数を大きく削減することをミッションとしてプロダクトを世の中に広めていっております。このたび、SB C&S さまのお力をお借りして、より広範な方々の課題を解決していければと考えております。

SB C&S 株式会社 ICT 事業本部 クラウドサービス推進本部長 田中 政和 コメント

このたび、amptalk 株式会社さまの SaaS サービスである「アンプトーク」の取り扱いを開始できることを大変嬉しく思っております。ビジネスモデルの変革など変化の激しい現代において、多くの企業で営業活動の DX 化が推進されております。amptalk 株式会社さまとの連携を一層強化し、SB C&S の販売力と組み合わせることで、お客さまの持つ営業活動におけるさまざまな課題解決に向けて提案が実現できるものと考えています。SB C&S は、SaaS の取り扱いを積極的に進め、企業の DX に貢献していきます。

amptalk 株式会社 概要

amptalk は、「無駄を省き人と人が向き合う時間を最大化する」をミッションとし、「昨日まで世界になかったチャンスを」作り出すことを目指しています。“人”だけではできなかったことを成しとげること、“人”がより効率的に働ける世の中を作る会社です。

ユーザーがより効率良く営業活動に集中し、売上をあげることで世の中に「機会」を作り出すことを目指し、音声認識の仕組みや様々な AI の技術を用いて営業人員の効率化を加速するプロダクトを開発し、販売しております。

商号 : amptalk 株式会社/アンプトーク株式会社
代表者 : 猪瀬 竜馬
所在地 : 東京都渋谷区恵比寿 1 丁目 8-3
設立日 : 2020 年 5 月 28 日
HP : <https://amptalk.co.jp/>

SB C&S 株式会社 概要

SB C&S 株式会社は、ソフトバンクグループの原点である IT 流通ビジネスを受け継ぐとともに、市場環境の変化を迅速にとらえ、新たなビジネスモデルを生み出しています。法人向けには、国内最大規模の販売ネットワークを通じ、クラウドや AI を含めた先進のテクノロジーを活用したプロダクト・ソリューションを提供しています。コンシューマ向けには、独自の企画・開発力を生かし、ソフトウェアやモバイルアクセサリから、IoT プロダクト・サービスへと商品ラインアップを拡充しています。詳細はホームページをご覧ください。

商号 : SB C&S 株式会社
代表者 : 溝口 泰雄
所在地 : 東京都港区海岸 1-7-1 東京ポートシティ竹芝オフィスタワー
設立日 : 2014 年 3 月
HP : <https://cas.softbank.jp/>

- SoftBank およびソフトバンクの名称、ロゴは、日本国およびその他の国におけるソフトバンクグループ株式会社の登録商標または商標です。
- その他、このお知らせに記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。
- 本ニュースリリースに記載された内容は発表日現在のものです。その後予告なしに変更されることがあります。