

ベーシックが SB C&S と 初めてのディストリビューター契約を締結

～SB C&S は BtoB マーケティングサービス『ferret One』の取り扱いを開始～

BtoB マーケティングのお困りごとをまるっと解決するサービス『ferret One (フェレットワン)』を運営する株式会社ベーシック（本社：東京都千代田区、代表者：秋山 勝、以下『ベーシック』）と、SaaS 普及のために発足した専任チーム『Cloud Service Concierge (クラウドサービスコンシェルジュ)』の活動を通して企業の DX をサポートする SB C&S 株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO：溝口 泰雄、以下『SB C&S』）は、ディストリビューター契約を締結しましたので、お知らせします。

ferret One SB C&S

新型コロナウイルスの蔓延に伴い、対面でのコミュニケーションが減り、DX（デジタルトランスフォーメーション）化の流れが急激に加速しています。その一方で、BtoB 業界においては旧来のアナログ営業に頼っている企業が多く、Web マーケティングへの移行を試みても「知識」「環境」「人」の不足という課題に直面し、なかなか DX 推進ができないのが実情です。

『ferret One』は、BtoB 企業が Web 経由で見込み顧客を継続的に獲得するために必要な機能を揃えており、上記で挙げた課題を解決するサービスです。導入企業数は1,000社を突破し、製造業や人材業界などを中心に、幅広い業界で活用されています。

本契約により両社は、SB C&S の全国 1 万 2000 社の販売ネットワークを活用し、『ferret One』の導入拡大を推進していきます。



【『ferret One』について】

『ferret One』は、BtoB 企業がマーケティング活動を行う上でのお困りごとを、まるっと解決していく BtoB マーケティングサービスです。「今のマーケティング活動をもっと効率的に運用したい」「マーケティング活動を始めたいがどのように進めたら良いかわからない」。そんな BtoB マーケティングのお困りごとを『ferret One CMS』『 ferret One MA』『 ferret One コンサルティング』の3つのラインナップで、戦略設計、サイト構築、マーケティング運用の効率化、ツール提供など、あらゆるプロセスから解決していきます。

URL : <https://ferret-one.com/>

課題に合わせた3つのプラン



サイト制作・更新
の課題を解決



メール・顧客育成
の課題まで解決



戦略・体制づくり
の課題から解決

【サービスに関するお問い合わせ】

『Cloud Service Concierge』お問い合わせフォーム

<https://cloudserviceconciierge.com/contact>

株式会社ベーシック 代表取締役 秋山 勝氏からのエンドースメント

コロナ禍によって、買い手が営業マンとの接触前に意思決定を行う流れが顕著になり、Web マーケティングによって見込み顧客を継続的に生み出すことの重要性が増してきています。その中で『ferret One』は、Web マーケティング活動を効率的に運用したい企業や、その始め方がわからない企業に対して展開し、ツールの圧倒的な使い心地のよさ等が評価され、1,000社以上の企業さまにご利用いただくことができました。

しかし、日本国内の BtoB 市場の規模は約 370 兆円あるなかで、デジタル変革に成功した日本企業の割合は 1 割強にとどまっているとも言われており、Web マーケティングの推進に苦戦している企業も実際にはまだまだ多い状況です。今回の、全国 1 万 2000 社の販売ネットワークを有する SB C&S さまとの取り組みにより、1 社でも多くの企業を支援し、誰もが簡単に Web マーケティングを行える世界を実現したいと考えています。

SB C&S 株式会社 ICT 事業本部 副事業本部長 守谷 克己氏からのエンドースメント

この度、ベーシックさまの『ferret One』の取り扱いを開始できることを大変嬉しく思っております。加速する DX、ビジネスモデルの変革など変化の激しい現代において、BtoB マーケティングへの関心が高まっています。ベーシックさまとの連携を一層強化し、SB C&S の販売力と組み合わせることで、お客さまの持つさまざまな課題解決に向けた提案が実現できるものと考えています。SB C&S は、SaaS 型クラウドサービスの取り扱いを積極的に進め、企業の DX に貢献していきます。

株式会社ベーシックについて

「問題解決の専門家集団として、情熱を妨げる世の中のあらゆる問題解決をやり抜き、多種多様な企業が強みに集中できる世界を創造する」をミッションに掲げ事業を展開するテクノロジーカンパニー。企業が Web マーケティングを推進する上で直面する”知識・環境・人”不足の問題を解決するため、BtoB マーケティングのお困りごとをまるっと解決するサービス『ferret One』、フォーム作成管理ツール『formrun』、Web マーケティングメディア『ferret』の3つの事業を展開。

<https://basicinc.jp/>

SB C&S 株式会社について

SB C&S 株式会社は、ソフトバンクグループの原点である IT 流通ビジネスを受け継ぐとともに、市場環境の変化を迅速にとらえ、新たなビジネスモデルを生み出しています。法人向けには、国内最大規模の販売ネットワークを通じ、クラウドや AI を含めた先進のテクノロジーを活用したプロダクト・ソリューションを提供しています。コンシューマ向けには、独自の企画・開発力を生かし、ソフトウェアやモバイルアクセサリーから、IoT プロダクト・サービスへと商品ラインアップを拡充しています。

<https://cas.softbank.jp/>

- SoftBank およびソフトバンクの名称、ロゴは、日本国およびその他の国におけるソフトバンクグループ株式会社の登録商標または商標です。
- その他、このお知らせに記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。